Conferencia y exposición de 2004, Nueva York

|  |  |
| --- | --- |
| Pista 1 | Crecimiento en el nuevo milenio |
| Pista 2 | Ventas y marketing |
| Pista 3 | Garantía de calidad |
| Pista 4 | Herramientas y recursos |

# Agenda de la conferencia

## **LUNES, 19 de enero de** 2004

|  |  |
| --- | --- |
| 8:00 – 16:00 |          Inscripción |
| 9:00 – 10:30 | Apertura de la exposición | Ceremonias de apertura**Charla: Francisco Pérez,** Avances para la nueva generación **(Gran salón de baile)** |
| 10:45 - 12:00 | Dirigir y motivar a los empleados(Salón norte) | Sugerencias para aumentar el volumen de ventas internacionales(Salón sur) | Calidad frente a fecha límite(Salón este) | ¿Construir o comprar?(Salón oeste) |
| 12:00 – 13:30 | Descanso para almorzar |
| 13:30 – 15:00 | Maximizar el espacio construido(Salón norte) | Competir con las grandes corporaciones(Salón sur) | Aprender de errores pasados(Salón este) | Administrar las tareas subcontratadas(Salón oeste) |
| 15:15 – 17:00 | Talleres de la tarde |

## MARTES, 20 de enero de 2004

|  |  |
| --- | --- |
| 8:00 – 16:00 |          Inscripción |
| 8:00 – 9:00 |           Desayuno continental |
| 9:00 – 10:30 | Apertura de la exposición | **Charla: Linda Contreras,** Mejorar una buena idea**(Gran salón de baile)** |
| 10:45 - 12:00 | Reciclado actualización de equipos(Salón norte) | El elevado costo de la publicidad(Salón sur) | Entregar productos de calidad(Salón este) | Mantenerse al corriente de la tecnología(Salón oeste) |
| 12:00 – 13:30 | Descanso para almorzar |
| 13:30 – 15:00 | Remodelación ajustada al presupuesto(Salón norte) | Vender, vender y vender(Salón sur) | Mejorar la calidad desde la base(Salón este) | Mejorar el rendimiento(Salón oeste) |
| 13:00 – 15:30 | Descanso de la tarde |
| 15:30 – 17:00 | Obtener capital de riesgo(Salón norte) | Marketing para demografías específicas(Salón sur) | Subir el listón de la calidad(Salón este) | Decidir entre comprar nuevas herramientas o actualizar las existentes(Salón oeste) |
| 17:15 - 19:00 | Presentación de la tarde y cena (Gran salón de baile) |

## MIÉRCOLES, 21 de enero de 2004

|  |  |
| --- | --- |
| 8:00 – 16:00 |       Inscripción |
| 8:00 – 9:00 |      Desayuno continental |
| 9:00 – 10:30 | Apertura de la exposición | **Charla: Santiago González,** Tendencias del sector para la próxima década**(Gran salón de baile)** |
| 10:45 - 12:00 | Contratar recursos externos para realizar el trabajo(Salón norte) | Publicidad en Internet(Salón sur) | Automatización(Salón este) | Evaluación y comparación de herramientas(Salón oeste) |
| 12:00 – 13:30 | Descanso para almorzar |
| 13:30 – 15:00 | Ser eficiente y divertirse(Salón norte) | Poner a prueba los productos en el mercado(Salón sur) | Superar los estándares de la industria(Salón este) | La eficacia es clave(Salón oeste) |
| 15:15 – 17:00 |       Ceremonias de cierre |

# Mapa de la ubicación del centro de conferencias

# y plano del edificio

Vestíbulo

Gran salón de baile

Salón sur

Salón norte

Salón oeste

Salón este

